

# QUESTIONNAIRE D'ASSURANCE-CRÉDIT

À retourner à Prévençia par mail : [contact@prevencia.eu](mailto:contact@prevencia.eu)

0 892 10 99 00



## LE PROPOSANT

NOM OU RAISON SOCIALE .....

ADRESSE .....

VILLE ..... CODE POSTAL .....

N° SIREN ..... TÉLÉPHONE .....

TÉLÉCOPIE ..... E-MAIL .....

SIGNATAIRE ..... FONCTION .....

## NATURE DES OPERATIONS A GARANTIR

MARCHANDISES .....

ACTIVITÉS  Négoce  Courtage  Production

Autres .....

## CHIFFRE D'AFFAIRES HORS TVA

Période de l'exercice du ..... au .....

	ANNÉES	FRANCE	EXPORT
	.....	.....€	.....€
	.....	.....€	.....€
<b>PRÉVISIONNEL</b>	.....	.....€	.....€

### dont à exclure de la garantie les ventes

	FRANCE	EXPORT
• au comptant en espèces	.....€	.....€
• aux organismes publics	.....€	.....€
• aux entreprises liées	.....€	.....€
• aux organismes d'intervention	.....€	.....€
• avec crédit documentaire irrévocable et confirmé	.....€	.....€

## REPARTITION DU CHIFFRE D'AFFAIRES SUIVANT LA CATEGORIE DE CLIENTELE

En %	Particuliers	Détailants	Négociants Grossistes	Collectivités		Grandes surfaces	Industriels
				publiques	privées (CHR)		
France							
Export							
Total							

## RÉPARTITION DU CHIFFRE D'AFFAIRES SUIVANT LA DURÉE DU CRÉDIT

En %	À la livraison	15 jours	30 jours	45 jours	60 jours	90 jours	+90 jours
France							
Export							
Total							

• Préciser si ce délai de crédit s'entend :

Date de facture       Fin de mois       Fin de mois le 10       Fin de mois le 15

Autres .....

• La facture est adressée :  À la livraison  Par relevé ..... jours

## RÉPARTITION DES ENCOURS ACCORDÉS AUX CLIENTS RÉGULIERS

En %	Inférieurs à 1,5 k	1 501 à 5 k	5 001 à 10 k	10 001 à 15 k	15 000 à 30 k	30 001 à 75 k	75 001 et plus	Total
France								
Export								
Total								

• Encours maximum accordé pour le client le plus important

**France** : ..... K€      **Export** : ..... K€

## NATIONALITÉ DES ACHETEURS ÉTRANGERS

Pays	Nombre de clients	Pourcentage du chiffre d'affaires

## RÉGIME DES PERTES

Les trois dernières années	FRANCE			EXPORT		
	À la livraison	15 jours	30 jours	45 jours	60 jours	90 jours
Année en cours						

Nom et adresse des plus importants débiteurs défaillants, année et montant de la créance impayée

Date	Raison sociale	Pays ou Siren	Créance impayée	Solde actuel	Situation du dossier

## RENSEIGNEMENTS DIVERS

- Étiez-vous assuré par une autre compagnie ?  OUI  NON  
Si oui, laquelle ? ..... Échéance du contrat : .....
- Utilisez-vous les services liés au poste clients :  
Société de renseignement ?  NON  OUI Laquelle ? .....  
Société de recouvrement ?  NON  OUI Laquelle ? .....
- À quel montant d'encours considérez-vous que la sélection est indispensable ? .....
- Pour un nouveau client, à quel montant se situe la première expédition ? .....
- Chaque année, approximativement, votre clientèle change-t-elle ?  
de  0 à 10 %  10 à 20 %  20 à 30 %  30 à 50 %  50 à 75 %  75 à 100 %
- Vos conditions générales de vente comprennent-elles la clause de réserve de propriété ?  
 OUI  NON

## PIÈCES À JOINDRE

- Les trois derniers bilans, comptes de résultat et annexes.
  - Les contrats de vente, les conditions générales de vente, les références du contrat professionnel et/ou facture (fac-similé).
- Le présent questionnaire n'engage pas les parties à la souscription d'un contrat d'assurance-crédit. Il est établi pour servir de base à l'établissement du contrat que le proposant envisage de souscrire.

Cachet

À ..... le .....